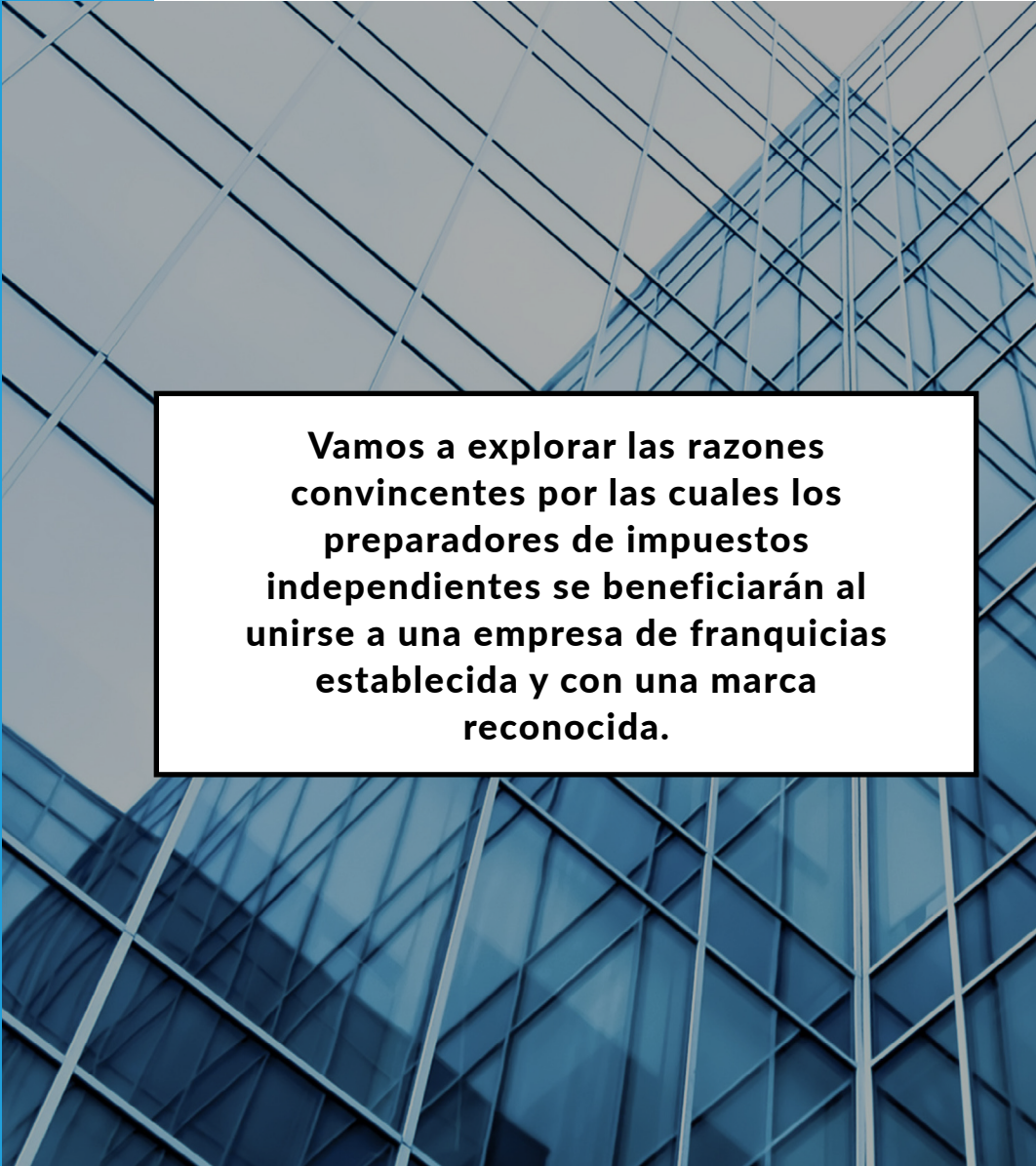




**CONSIDERE UNIRSE A UNA
ORGANIZACIÓN DE FRANQUICIAS
DISEÑADA PARA PREPARADORES DE
IMPUESTOS INDEPENDIENTES.**

PODRÍA SER LA MEJOR DECISIÓN QUE HAYA TOMADO NUNCA.



Vamos a explorar las razones convincentes por las cuales los preparadores de impuestos independientes se beneficiarán al unirse a una empresa de franquicias establecida y con una marca reconocida.

Realice un análisis detallado de las ventajas de las operaciones de franquicias, las estrategias de marketing y los factores diferenciadores, la adquisición de software a un costo reducido, el soporte técnico, el soporte fiscal, las capacidades de informes y otras oportunidades de ingresos.

Al conocer estas ventajas, usted como preparador de impuestos independiente puede tomar decisiones informadas sobre unirse a una organización de franquicia y aprovechar el apoyo y los recursos disponibles para mejorar las operaciones de su negocio.

AUTÓNOMOS



Los preparadores de impuestos independientes son profesionales autónomos que ofrecen servicios de preparación de impuestos a individuos y empresas. Las organizaciones de franquicias son entidades establecidas que otorgan a los preparadores de impuestos independientes el derecho y la licencia para operar bajo su marca protegida y modelo de negocio a cambio de tarifas y regalías. Los franquiciadores tienen como objetivo proporcionar los excelentes beneficios que los preparadores de impuestos independientes pueden obtener al unirse a una organización de franquicia y ofrecen un análisis exhaustivo de varios aspectos relacionados con las operaciones de la franquicia.

Las organizaciones de franquicias proporcionan un modelo de negocio probado y estructurado, así como un sistema de operaciones que incluye procesos estandarizados, sistemas de flujo de trabajo y pautas operativas. Esto simplifica las operaciones diarias para los preparadores de impuestos independientes, permitiéndoles centrarse en brindar servicios en lugar de construir su negocio desde cero. Reinventar la rueda lleva tiempo y esfuerzo, y muchas veces puede costar mucho dinero que podría desperdiciarse. Por ejemplo, comprar un paquete de software de impuestos puede ser costoso y confuso. Hay muchos para elegir. Se necesita tiempo y esfuerzo para aprender a utilizar el software de manera precisa y conocer los trucos y consejos para que funcione a pleno rendimiento. En un sistema de franquicias, el franquiciador debe proporcionar el paquete de software y todo el entrenamiento a un costo mucho menor debido a las compras en volumen realizadas por el franquiciador.

SISTEMA PROBADO



APROVECHAR



Al asociarse con una marca de franquicia conocida, los preparadores de impuestos independientes pueden aprovechar la reputación de la marca existente para atraer más clientes y establecer credibilidad en su mercado. Los clientes confían en una marca reconocida, lo que lleva a mayores oportunidades comerciales. El reconocimiento de la marca y su reputación son aspectos críticos para convertirse en una franquicia de preparación de impuestos. Los impuestos y la confidencialidad y seguridad financiera del cliente son dos de los aspectos más importantes de pertenecer a una empresa de impuestos de marca.

5

BENEFICIOS DE LAS ORGANIZACIONES DE FRANQUICIAS

1

Proporciona apoyo continuo, orientación y consultoría.

2

Medidas rigurosas de control de calidad para garantizar declaraciones de impuestos precisas y cumplientes.

3

Ayuda a los preparadores de impuestos a cumplir con los requisitos regulatorios.

4

Realiza campañas de marketing nacionales y locales para aumentar el reconocimiento de la marca.

5

Fomenta la colaboración creando redes de referencia exitosas.



ENTRENAMIENTO COMPLETO

Las organizaciones de franquicias ofrecen programas de entrenamiento completos, tanto durante el proceso de incorporación inicial como de manera continua. Estos programas garantizan que los preparadores de impuestos estén equipados con las habilidades necesarias, conocimientos y actualizaciones de la industria para brindar servicios fiscales de alta calidad. Además, se ofrece apoyo continuo para consultas operativas, resolución de problemas y desarrollo profesional. A medida que la tecnología, el marketing y los modelos de negocio creativos evolucionan, el franquiciador se enorgullece de ayudar a los franquiciados a estar al tanto de todo lo nuevo y tendencias. Redes sociales, inteligencia artificial, actualizaciones de software, cambios en las leyes fiscales, todos estos aspectos y más son observados y evaluados por el franquiciador y entregados a los franquiciados para asegurar que siempre tengan ventajas competitivas al alcance de la mano. Se dedican innumerables horas y días para crear programas informativos e innovadores, manuales de capacitación, videos instructivos y materiales de marketing.

Estos son algunos de los principales beneficios de ser parte de una organización de franquicias. El trabajo está hecho por ti para que puedas seguir enfocándote en tu negocio.

BENEFICIOS



SOFTWARE DE PREPARACIÓN DE IMPUESTOS

Como se mencionó anteriormente, una organización de franquicias de impuestos proporciona software de preparación de impuestos que se adapta a las necesidades específicas de los preparadores de impuestos. Este software se actualiza regularmente para incorporar cambios en las leyes y regulaciones fiscales, garantizando precisión y cumplimiento. Al utilizar este software, los preparadores de impuestos independientes pueden agilizar su flujo de trabajo, mejorar la eficiencia y reducir errores. Además, el software se personaliza para proporcionar un registro preciso de todas las declaraciones de impuestos y datos de los clientes, así como cálculos de ingresos, productividad del preparador de impuestos y resultados de marketing. Una ventanilla única para toda la información necesaria permite al propietario de la franquicia de impuestos una visión completa de cómo está funcionando el negocio.



APOYO TÉCNICO CONFIABLE

Las organizaciones de franquicias ofrecen un soporte técnico confiable a los preparadores de impuestos. Esto incluye asistencia con la configuración de hardware, instalación de software, conectividad de red y seguridad de datos. Contar con un equipo de soporte técnico dedicado garantiza operaciones fluidas, minimiza los tiempos de inactividad y permite que los preparadores de impuestos se centren en el servicio al cliente en lugar de los desafíos técnicos. Los desafíos tecnológicos son la principal frustración reportada por los preparadores de impuestos independientes. Cuando la tecnología falla, una oficina de impuestos queda literalmente fuera de servicio durante algún período de tiempo. Llamar a un consultor tecnológico para solucionar problemas generalmente lleva tiempo y cuesta mucho dinero. En un sistema de franquicias, la resolución de problemas tecnológicos forma parte del sistema proporcionado y generalmente se identifica y soluciona rápidamente. El franquiciador hará todo lo posible para asegurarse de que la tecnología esté funcionando las 24 horas del día, los 7 días de la semana, para todas las oficinas. El tiempo y la tecnología son fundamentales en un negocio de impuestos.

PROFESIONALES QUE BRINDAN APOYO CONTINUO

Las organizaciones de franquicias cuentan con profesionales experimentados en impuestos que brindan un apoyo continuo, orientación experta y consultas a los preparadores de impuestos. Estos expertos pueden ayudar con asuntos fiscales complejos, responder preguntas y proporcionar información sobre las últimas regulaciones y estrategias fiscales. El acceso a esta experiencia mejora la calidad del servicio proporcionado por los preparadores de impuestos y les ayuda a navegar con éxito en escenarios fiscales complicados. Sin el apoyo de un departamento de soporte fiscal de alto rendimiento, los preparadores de impuestos independientes se ven obligados a depender de la ayuda del IRS. Durante la temporada de impuestos, las respuestas y consejos del IRS pueden ser lentos, a veces tomando horas en espera en el teléfono.

Una vez más, la relación entre el franquiciador y el franquiciado es fundamental para el éxito de la empresa, por lo que contar con un apoyo confiable y experto en todo lo relacionado con los impuestos es una ventaja reconfortante al convertirse en una franquicia.



BENEFICIOS DE UNA FRANQUICIA

1.

Rigurosas medidas de control de calidad.

Las organizaciones de franquicias implementan rigurosas medidas de control de calidad para garantizar declaraciones de impuestos precisas y cumplientes. Esto debería involucrar revisiones y auditorías de todas las declaraciones de impuestos preparadas por los preparadores de impuestos, ayudando a mantener altos estándares y minimizar errores y omisiones.

2.

Procesos de informes simplificados.

Como se mencionó anteriormente, los procesos de informes simplificados son una gran ventaja en una organización de franquicia. Al proporcionar herramientas y sistemas de informes que simplifican la gestión de los datos del cliente, los propietarios de franquicias de impuestos cuentan con las herramientas que permiten a los preparadores de impuestos generar informes precisos para fines de análisis, toma de decisiones y cumplimiento. Al aprovechar estas capacidades de informes, los propietarios de franquicias de impuestos pueden mejorar el servicio al cliente y cumplir eficientemente con los requisitos de informes. Además, tener los datos de los clientes a simple vista ayuda a garantizar que se brinde un servicio al cliente excepcional en cada paso del camino, desde llamar a los clientes para asegurarse de que hayan tenido una buena experiencia, hasta notificarles sobre documentación faltante u otros datos importantes.

3.

Cumplimiento de los requisitos regulatorios.

Las organizaciones de franquicias ayudan a los preparadores de impuestos a cumplir con los requisitos regulatorios al proporcionar pautas y apoyo para garantizar el cumplimiento. Además, pueden ofrecer asistencia durante auditorías y ayudar a los preparadores de impuestos a responder a consultas de las autoridades fiscales. Este apoyo reduce el riesgo de sanciones y brinda tranquilidad a los preparadores de impuestos.



CAMPAÑAS DE MARKETING

Un franquiciador excepcional lleva a cabo campañas de marketing nacionales y locales para aumentar el reconocimiento de la marca y atraer posibles clientes. Un franquiciado puede beneficiarse de estos esfuerzos de marketing, ya que la reputación y visibilidad de la marca de la franquicia pueden resultar en una base de clientes más amplia e ingresos aumentados. La oportunidad para las franquicias de impuestos de hacer marketing es extremadamente lucrativa. Haz que los teléfonos suenen y las puertas se abran. Marketing al aire libre, mascotas, letreros, marketing empresarial a empresas. Eventos promocionales y relaciones públicas locales y nacionales son diferenciadores clave en el marketing de impuestos. No todos lo hacen.

¡Busca un franquiciador que crea en ser diferente, atraer atención y que esté a favor de ideas de marketing de bajo costo!

FOMENTAR LA COLABORACIÓN ENTRE LOS MIEMBROS

Las organizaciones de franquicias fomentan la colaboración entre sus miembros, creando redes de referencias donde los propietarios de franquicias y los preparadores de impuestos pueden derivar clientes entre sí. Esto amplía la base de clientes y genera ingresos adicionales a través de referencias cruzadas.

Muchas organizaciones de franquicias ofrecen una variedad de servicios complementarios más allá de la preparación de impuestos, como planificación financiera, contabilidad y consultoría empresarial. Al ampliar su oferta de servicios, los preparadores de impuestos independientes pueden generar ingresos adicionales al proporcionar estos servicios a sus clientes.





Como profesional independiente en impuestos, disfrutas de la libertad y flexibilidad de ser autónomo, pero también te enfrentas a la soledad cuando los tiempos se ponen difíciles.

Unirse a la creciente consolidación de empresas independientes puede ser una parte importante de tu crecimiento y también puede ofrecerte una estrategia de salida cuando estés buscando avanzar. Tómame un tiempo para explorar tus opciones. Mientras tanto, ¡sigue amando la preparación de impuestos como una industria lucrativa y en constante expansión!



ATAXFRANCHISE.COM

**780 LYNNHAVEN PARKWAY,
VIRGINIA BEACH, VA 23452**

Este anuncio no es una oferta. Una oferta solo puede hacerse mediante un Documento de Divulgación de Franquicia (FDD). Los siguientes estados regulan la oferta y venta de franquicias: CA, HI, IL, IN, MD, MI, MN, NY, ND, OR, RI, SD, VA, WA y WI. Si eres residente de uno de estos estados o tienes la intención de operar una franquicia en alguno de estos estados, ATAX Tax Service no te ofrecerá ni venderá una franquicia a menos que hayamos cumplido con todos los requisitos de registro y divulgación previa aplicables en tu estado. En Nueva York, una oferta solo puede hacerse mediante un prospecto presentado primero ante el Departamento de Ley del Estado de Nueva York. Dicha presentación no constituye aprobación por parte del Departamento de Ley. ESTA FRANQUICIA HA SIDO REGISTRADA BAJO LA LEY DE INVERSIÓN DE FRANQUICIAS DEL ESTADO DE CALIFORNIA. DICHO REGISTRO NO CONSTITUYE APROBACIÓN, RECOMENDACIÓN O RESPALDO POR PARTE DEL COMISIONADO DE SUPERVISIÓN EMPRESARIAL NI UNA CONCLUSIÓN DEL COMISIONADO DE QUE LA INFORMACIÓN PROPORCIONADA AQUÍ ES VERDADERA, COMPLETA Y NO ENGAÑOSA.